

So standardisierte Fältmans mit InvoiceAgility, um Wachstum zu fördern und die AP-Automatisierung zu vereinfachen

Fallstudie

TUNGSTEN
AUTOMATION



So standardisierte Fältmans mit InvoiceAgility, um Wachstum zu fördern und die AP-Automatisierung zu vereinfachen

Fältmans, ein in Schweden ansässiger Automatisierungspartner, hat Tungstens InvoiceAgility allein im ersten Quartal 2025 an über 50 Kunden geliefert und die gebündelte Lösung standardisiert, um die AP-Automatisierung zu optimieren, die Einhaltung von Vorschriften sicherzustellen und fragmentierte Prozesse zu eliminieren. Fältmans betreut über 500 Kunden und bringt mehr als 150 Jahre kombinierte Erfahrung mit. Das Unternehmen befähigt sowohl Kunden als auch Partner in Skandinavien, schneller zu skalieren und effizienter zu arbeiten.



500+

Kunden, die seit 2017 mit Tungsten-Lösungen bedient werden

50

Kunden, die allein im ersten Quartal 2025 InvoiceAgility implementiert haben

1

Gebündelte Lösung für Erfassung, elektronische Rechnungsstellung und Compliance

„Viele Kunden möchten nicht mit mehreren Verträgen jonglieren oder riskieren, doppelt zu zahlen. InvoiceAgility ist eine Lösung, die alles abdeckt.“

Ulf Schnürer,
Business Development Manager, Fältmans

ÜBER DEN PARTNER

www.faltmans.com/en/about-us/

Fältmans ist ein in Schweden ansässiger Anbieter von Automatisierungslösungen und langjähriger Partner von Tungsten mit über 150 Jahren kombinierter Erfahrung in der Rechnungsautomatisierung. Das Team ist vollständig eigenständig in der Bereitstellung, Implementierung und Unterstützung der Lösungen von Tungsten und hat erfolgreich über 500 Kunden in ganz Skandinavien unterstützt.

ANFORDERUNGEN

- One-Stop-Shop für AP-Automatisierung und E-Rechnungsstellung
- Fähigkeit, PEPPOL und lokale nordische Register und Infrastrukturen wie ELMA und NemHandel zu unterstützen
- Nahtlose Bündelung von Erfassung, Validierung von Rechnungen und Zustellung

VERWENDETE PRODUKTE

Tungsten InvoiceAgility

- Tungsten AP Essentials
- Tungsten e-Invoice Connect
- Tungsten e-Invoice Network

Die Herausforderung

In der gesamten Branche hat die Automatisierung der Kreditorenbuchhaltung oft bedeutet, mit mehreren Systemen und Verträgen zu jonglieren, um verschiedene Rechnungsformate zu verarbeiten – Papier, PDF und PEPPOL. Dies schuf Komplexität für Kunden und erschwerte die Skalierung für Partner. Als die regionalen Vorgaben in Skandinavien und dem Rest Europas strenger wurden, erkannte Fältmans die Notwendigkeit, eine einzige End-to-End-Lösung bereitzustellen, die die Einhaltung der Vorschriften sicherstellt und die Lieferung vereinfacht.

„InvoiceAgility hat unser Geschäft transformiert. Indem wir eine gebündelte Lösung anbieten, anstatt einzelne Tools zusammenzustellen, haben wir unsere Vertriebsabläufe vereinfacht, Geschäfte schneller abgeschlossen und unseren Kunden einen größeren Mehrwert geboten. Es ist ein Gewinn für alle – unser Team, unsere Kunden und das gesamte Partner-Ökosystem.“

Ulf Schnürer,
Business Development Manager,
Fältmans

Warum Kunden sich für InvoiceAgility entscheiden

In ganz Skandinavien stehen AP-Teams unter wachsendem Druck, zu modernisieren. Angesichts der sich entwickelnden Mandate zur elektronischen Rechnungsstellung, fragmentierter interner Systeme und der Notwendigkeit, mit weniger Ressourcen mehr zu erreichen, überdenken die Kunden, was „automatisiert“ wirklich bedeutet.

Für die Kunden von Fältmans ist die Antwort klar: InvoiceAgility liefert schnellere Ergebnisse mit weniger veränderlichen Komponenten. Durch die Kombination von Erfassung, Validierung und elektronischer Rechnungsstellung in einer einzigen gebündelten Lösung werden die Abläufe vereinfacht und skaliert mit den Anforderungen, wenn diese sich ändern.

„Allein seit dem ersten Quartal haben wir 50 Unternehmen mit Tungsten InvoiceAgility verbunden. Unsere Aufgabe ist es, ihnen zu helfen, Komplexität zu vermeiden und den Mandaten immer einen Schritt voraus zu sein.“ – Ulf Schnürer, Business Development Manager, Fältmans

Mit InvoiceAgility können die Kunden:

- Papier, PDF, PEPPOL und andere E-Rechnungsformate auf einer Plattform verarbeiten
- Die Compliance mit skandinavischen und EU-Mandaten verbessern
- Vertragswucherung und Abhängigkeiten von Drittanbietern beseitigen
- Durch weniger Ausnahmen die Straight-Through-Processing-Rate verbessern

„Wenn die Rechnung korrekt ist, wird sie direkt weitergeleitet – wir fassen sie nicht an. Wenn etwas nicht stimmt, wird es gemäß den Validierungsregeln angehalten. Darin liegt der Wert von InvoiceAgility: mehr Automatisierung, weniger Ausnahmen und deutlich weniger manuelle Bearbeitung.“ – Ulf Schnürer, Business Development Manager, Fältmans

„Es gibt keinen Grund, nur AP Essentials zu kaufen. Mit InvoiceAgility ist alles gebündelt – die Kunden erhalten Erfassung, elektronische Rechnungsstellung und Archivierung in einem. – Ulf Schnürer, Business Development Manager, Fältmans

Lösung

Fältmans hat Tungstens InvoiceAgility als ihr bevorzugtes Bereitstellungsmodell standardisiert und Tungsten AP Essentials, e-Invoice Connect sowie das e-Invoice Network zu einem optimierten, zukunftssicheren Angebot gebündelt. So sind sie in der Lage, jedem Kunden einen einzigen Vertrag und eine umfassende Lösung anzubieten.

Der Ansatz hat den Verkaufszyklus vereinfacht, die Onboarding-Dauer verkürzt und durch ein einheitliches Erlebnis die Kundenbindung verbessert.

Ergebnisse

Allein im ersten Quartal 2025 stellte Fältmans InvoiceAgility für über 50 Kunden bereit.

Nun haben sie seit 2017 über 500 Kunden-Bereitstellungen mit Tungsten-Lösungen unterstützt.

Durch die Beseitigung fragmentierter Systeme und die Standardisierung der Rechnungsverarbeitung hat InvoiceAgility seinen Kunden geholfen, ihre STP-Raten (Straight-Through-Processing) deutlich zu steigern, wodurch manuelles Eingreifen minimiert und AP-Zyklen beschleunigt werden.

Ob mit der direkten Unterstützung von Kunden oder der Einbindung anderer Partner: Fältmans fördert weiterhin hohe Akzeptanz, schnelle Bereitstellung und messbaren Erfolg in Sachen Compliance.

Warum Partner auf die Leistung von Fältmans vertrauens

Fältmans liefert nicht nur Ergebnisse für ihre eigenen Kunden, sondern hilft auch anderen Tungsten-Partnern, dasselbe zu erreichen. Mit umfassender Produktkompetenz, einem eigenständigen Implementierungsteam und einem klaren Fokus auf den skandinavischen Markt ist Fältmans zu einer vertrauenswürdigen Kraft im Partner-Ökosystem geworden.

Ganz gleich, ob es um die PEPPOL-Integration, die Einhaltung der skandinavischen Registervorschriften oder um groß angelegte Rollouts geht: Die Partner verlassen sich (zu Recht) darauf, dass Fältmans das Ganze pünktlich und in großem Maßstab erledigt.

„Was InvoiceAgility so leistungsfähig macht, ist, dass es für uns genauso wirkungsvoll ist wie für unsere Kunden. Wir können mit weniger Ressourcen schneller verkaufen und bereitstellen, während die Kunden eine Lösung erhalten, die konform, vollständig und einfach zu übernehmen ist. Es ist eine echte Win-win-Situation.“

Ulf Schnürer,
Business Development Manager, Fältmans

VORTEILE

- Vereinfachte Lösungspaketierung für ein einfacheres Onboarding von Partnern und Kunden
- Verbesserte Einhaltung regionaler Mandate zur elektronischen Rechnungsstellung
- Reduzierten Bedarf an Lösungen von Drittanbietern
- Erhöhte Deal-Geschwindigkeit und Partneraktivierung

Fältmans bringt Folgendes:

- 100 % Engagement für Tungsten – keine konkurrierenden Plattformen, keine Ablenkungen
- Nachgewiesene Erfahrung in der Bereitstellung komplexer, Compliance-intensiver Implementierungen
- Ein reproduzierbares Modell für Partner, um InvoiceAgility ohne zusätzlichen Aufwand zu skalieren
- Eine kollaborative, „Partner-First“-Mentalität, die eine nahtlose gemeinsame Bereitstellung ermöglicht

„InvoiceAgility hat unser Geschäft transformiert. Indem wir eine gebündelte Lösung anbieten, anstatt einzelne Tools zusammenzustellen, haben wir unsere Vertriebsabläufe vereinfacht, Geschäfte schneller abgeschlossen und unseren Kunden einen größeren Mehrwert geboten. Es ist ein Gewinn für alle – unser Team, unsere Kunden und das gesamte Partner-Ökosystem.“ – Ulf Schnürer

„Was InvoiceAgility so leistungsfähig macht, ist, dass es für uns genauso wirkungsvoll ist wie für unsere Kunden. Wir können mit weniger Ressourcen schneller verkaufen und bereitstellen, während die Kunden eine Lösung erhalten, die konform, vollständig und einfach zu übernehmen ist. Es ist eine echte Win-win-Situation.“ – Ulf Schnürer, Business Development Manager, Fältmans

Ausblick

In einer Zeit, in der immer mehr Länder die obligatorische elektronische Rechnungsstellung einführen, ist Fältmans darauf vorbereitet, Kunden und Partnern dabei zu helfen, diese Herausforderungen direkt anzugehen. InvoiceAgility ist kein Nice-to-Have mehr – es ist die Zukunft der modernen Rechnungsbearbeitung.

Über Tungsten Automation

Tungsten Automation, ehemals Kofax, ist der weltweit führende Anbieter von intelligenten Automatisierungslösungen mit einer Erfahrung von fast 40 Jahren und einem Team von über 2.000 Mitarbeitenden in 40 Ländern, das über 25.000 Kunden weltweit betreut. Mit unserem Engagement für Innovation und den Erfolg unserer Kunden haben wir die Anerkennung der Branche gewonnen. Wir wurden von Top-Analysten als führend in Intelligenter Automatisierung (IA), Intelligenter Dokumentenverarbeitung (IDP) und Prozessorchestrierung ausgezeichnet. Als verlässlicher Partner machen wir Unternehmen zukunftssicher und unterstützen sie dabei, ein beispielloses Maß an Effizienz zu erzielen und Kosten durch KI-gestützte Workflow-Automatisierungen zu senken.

Um mehr zu erfahren, besuchen Sie www.TungstenAutomation.de

www.TungstenAutomation.de

